

Ledig stilling som

Leder salg og marked i FK Bodø/Glimt

FK Bodø/Glimt er en av Nord-Norges sterkeste merkevarer, og en fotballklubb med en stolt historie. Det er et mål for klubben å alltid være i Eliteserien og å ha et av de beste spillerutviklingsmiljøene i landet. Klubbens virksomhet handler både om sportslige prestasjoner og resultater, men også om å bidra til å skape identitet, fellesskap, stolthet og entusiasme blant folk fra nord. Glimt har det siste året jobbet med bærekraftprosjektet Action Now, for å bidra til ei mer bærekraftig fremtid.

Klubben har sitt tilholdssted på Aspmyra stadion i Bodø, og er en frivillig organisasjon, men hvor toppfotballen i klubben mer er å betrakte som næringsvirksomhet.

Klubben har de siste årene hatt sportslig suksess, men har også hatt en positiv utvikling som helhet. Klubben har en sterk ambisjon om ytterligere å styrke klubbens finansielle plattform gjennom gode og relevante partnere lokalt, regional, nasjonalt og internasjonalt.

Nærmere om stillingen

Etter at vår nåværende Leder marked og kommunikasjon har valgt å gå over til annen virksomhet, er det nå ledig fast stilling som Leder salg og marked (100%). Den som ansettes vil ha ansvar for å lede klubbens markeds- og salgsavdeling, som i dag består av fire stillinger.

Stillingen inneholder bl.a.;

- Ansvar for klubbens salgs- og markedsavdeling, herunder personalansvar
- Resultatansvar for klubbens markeds- og partnerinntekter, herunder salg av FK Bodø/Glimts markeds- og arrangementsflater til bedriftskunder
- Oppgaver og medansvar for Glimts Action Now program
- Sikre kvalitetsmessig god aktivering/leveranse på partneravtaler
- Salg, organisering og tilrettelegging av Glimts møteplasser og nettverk (bl.a. VINN)
- Oppgaver i tilknytning til hjemmekamper i Eliteserien.
- Administrative oppgaver, herunder bl.a budsjettarbeid og kostnadsstyring

Kvalifikasjoner og personlige egenskaper

FK Bodø/Glimt søker en ambisiøs, positiv og målrettet person med et sterkt ønske om å bidra til utviklingen av FK Bodø/Glimt som en stabil og profesjonell Eliteserieklubb. Vi tilbyr en variert og spennende jobb med store muligheter for personlig utvikling.

Er du en person som:

- liker å jobbe utadrettet og er uredd i møte med nye mennesker
- liker utfordringer og som motiveres av å skape noe større enn deg selv sammen med andre
- evner å forstå klubben i en større samfunnskontekst og liker å arbeide strategisk, men samtidig forstår betydning av å levere på detaljnivå
- er selvstendig og tar egne initiativ
- tar kontroll og skaffer deg oversikt i omskiftelige omgivelser
- vet at hardt arbeid gir resultater til slutt

- har erfaring og resultater fra salgs- og markedsarbeid
- kan kommunisere godt både skriftlig og muntlig på norsk og engelsk

Stillingen rapporterer til klubbens Daglige leder. Arbeidssted i våre nye og trivelige lokaler på Aspmyra Stadion.

For informasjon om stillingen kontakt Daglig leder Frode Thomassen på tlf.: 91 75 29 73.
Lønn etter avtale. Søknad med CV sendes elektronisk til frode@glimt.no.

Søknadsfrist 12. mars 2020